



**LIISI
KIRSCHENBERG,**
kaubanduskoja
eksporditeenuste
koordinaator

Suurbritannia peale Brexitit –

KAS ENDISELT POTENTSIAALNE SIHTTURG EESTI ETTEVÕTJATELE?

Uurisime Suurbritannia turgu hästi tundvalt **Sietske de Grootilt**, kui palju teatakse seal meie väikesest Eestist ning milline saab olema suurim Brexiti mõju ettevõtetele, kellel on Suurbritannias koostööpartnerid või kliendid.

Sietske de Grootil on rohkem kui 15 aastat kogemusi Euroopa Liidu ning valitsusküsimuste valdkonnas. Ta on TradePeers Ltd. asutaja, mis pakub turu juurdepääsu teenust Suurbritannia väike- ja keskmise suurusega ettevõtetele (VKE), olles seeläbi VKEde rahvusvahelistumise ja digitaliseerumise kindel eestvedaja. 29. märtsil tuleb ta Ekspordi Akadeemia raames toimuvale Suurbritannia sihtturuseminarile rääkima nii Brexitist kui ka sellest,

millised võimalused on Eesti ettevõtetele seasel turul läbi lüüa.

Vaadates ajas tagasi, kuidas sai Sinu karjäär alguse?

Õppisin Amsterdamis Euroopa Liidu poliitikat ja keeli, misjärel alustasin töötamist riigiteenistujana. Siis aga sain võimaluse minna Brüsselisse. Kuigi alguses oli mul vaid kolme-kuune leping, olin seal lõpuks pea viis aastat. Suurbritanniasse kolides hakkasin tegelema Euroopa Liidu suhetega ning teen seda tänaseni.



Ekspordi Akadeemia esitleb: **sihtturg Suurbritannia**

Millised on Suurbritannia turu võimalused Eesti ettevõtetele peale Brexitit? Mida tuleks Suurbritannia turule sisenedes silmas pidada? Nendele ja paljudele teistele küsimustele saad vastused juba **29. märtsil** kell 9.00–12.00 kaubanduskojas toimival Ekspordi Akadeemia seminaril!

Lisaks saad seminaril teada, mis juhtus Suurbritannia kaubandusega peale Brexiti hääletust; milline on üldse Suurbritannia turg ning selle kasvuveldkonnad; milline on Suurbritannia ärikultuur ja

selle erinevused Eesti ärikultuurist; anname ka nippe ja näpunäiteid, kuidas sealsel turul hakkama saada.

Osalustasu:

kaubanduskoja liikmetele 40 € +km, mitteliikmetele 80 € +km

Lisainfo:

Liisi Kirschenberg,
liisi@koda.ee, 604 0093

Vaata ka www.koda.ee/et/sundmused/ekspordi-akadeemia-sihtturg-suurbritannia

Mis ajendas Sind looma oma ettevõtet TradePeers Ltd?

Enne TradePeersi loomist toimetasin Suurbritannia Väikese ja Keskmise Suurusega Ettevõtete Föderatsiooni poliitikaosakonnas. Euroopa Liidu turg on Suurbritannia VKEda jaoks väga oluline. Kui tuua võrdlus, siis kümnest väikesest siinsest eksportöörist kaheksa peavad kaubavahetust vähemalt Euroopa Liiduga, kõikidest Suurbritannia eksportööridest teeb seda vaid neli kümnest. Brüsselis esindasin väikeseid ettevõtteid eesmärgiga tagada seda, et Euroopa Liidu reeglid oleksid rohkem väikeettevõtete sõbralikud. Näiteks tegin neli aastat lobitööd uue andmekaitse üldmääruse nimel, seda nii Brüsselis kui Strasbourgis.

Peale rahvahääletuse tulemusi 2016. aasta juunis tundsin, et kui soovin VKEsid edasi aidata, pean olema vaba. Meie olukord on niivõrd erakordne, et see nõuab helesinise tuleviku mõttemaailma. Organisatsioonil, kes esindab 200 000 ettevõtet paljude maailmavaadetega, on seda aga üsna keeruline teha. Selleks hetkeks olin Väikese ja Keskmise Suurusega Ettevõtete Föderatsioonis töötanud üle seitsme aasta. Minu kliendid pakkusid mulle nii palju inspiratsiooni, et ma soovisin luua päris oma ettevõtte.

Kui palju teatakse Suurbritannias Eestist?

Paljude jaoks on Eesti osa Ida-Euroopast, kust on pärit paljud Suurbritannias tegutsevad töölised, tegemata suurt vahet Ida-Euroopa erinevate riikide vahel. Siiski on Eesti natuke

nähtavam, kuna Suurbritannia pakub Balti riikidele julgeolekualast toetust. Teisalt on Eesti siiski tuntud oma digitaalse ühiskonna poolest. Kuigi Suurbritannia on üks arenenumaid e-kaubanduse turge, ollakse taristuga siiski mõnevõrra maha jäänud. See tõttu on mõnikord keeruline IT-ettevõtetele linnast väljaspool toimetada ning nad vaatavad kadedusega Eesti poole.

Milline saab olema suurim Brexiti mõju ettevõtetele, kellel on Suurbritannias koostööpartnerid või kliendid?

On teada, et 2021. aastast asjad kindlasti muutuvad, kuid kuidas, see pole teada. Kindlasti mõjutab Brexit kasumimarginaale, kuna ettevõtetele tekivad kulud muudatuste väljaselgitamisel ning võimalikud kulud potentsiaalsete muudatuste rakendamisel. Näiteks võib neil olla soov kohandada oma lepingu- või kasutustingimusi, mis annaks ka äripartneritele arusaama, et tegutsetakse uues juriidilises keskkonnas.

Brexiti tõttu võivad ettevõtted muuta oma logistikakanaleid ja teha teistsuguseid äriotsuseid, kui nad muidu teeksid. See omakorda võib põhjustada ärimahtude vähenemist või luua võimalusi teistele ettevõtetele seal, kuhu jäävad lüngad.

Lisaks võib tugevenda koostöö Eesti ja Suurbritannia firmade vahel, kes soovivad endiselt olla omavahel seotud. Peamine Brexiti mõju Suurbritannia ja Eesti kaubavahetusele hakkab olema muudatuste tegemiste kulude väljaselgitamise hind. ■

