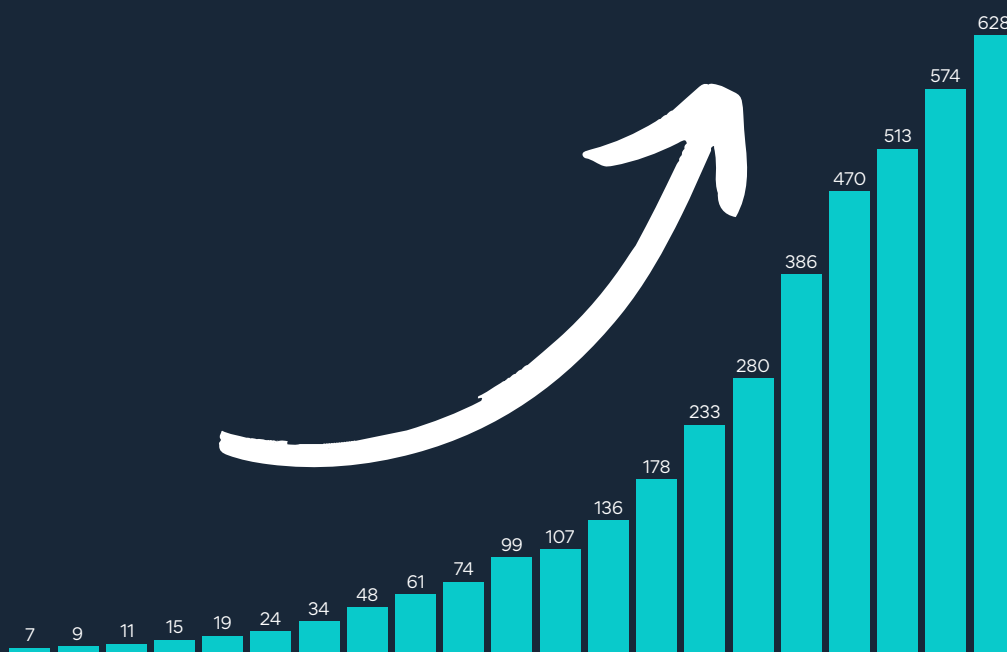


KUIDAS JA MIKS EKSPORTIDA AMAZONI KAUDU?

**Kasvata müüki koos
DigiHub'iga**



Amazoni müügi kasv miljardites

SISUKORD

MIKS ALUSTADA MÜÜKI AMAZONIS?	1
AMAZON NUMBRITES	2
KUIDAS AMAZONIS MÜÜK TOIMUB?	3
AMAZON FULFILLMENT VIISID	4
DIGIHUB JUHEND AMAZONIS MÜÜMISEKS	5
PÕHIPROBLEEMID JA KUIDAS SAAME AIDATA	6
KOKKUVÕTE	7
KONTAKTID	8

MIKS ALUSTADA MÜÜKI AMAZONIS?

1



Amazon on maailma suurim e-kaubamaja, kus ostlevad iga päev miljonid kliendid. Nende silmis on tegemist väga usaldusväärse ostukohaga. Just tänu sellele **sooritavad ostu ligi 10%-15% inimestest**, kes Amazoni veebipoodi külastavad. Enamikul Amazoni külastajatest on **väga kõrge kavatsus teha ost**.

 **Globaalne haare:** Müü 15+ riigis miljonitele klientidele.

 **Kõrge kavatsus osta:**

Amazoni veebipoe külastajatel on võrreldes teiste platvormidega väga kõrge ostusoo.

 **Kõrge konversiooni määr:**

Amazonis on konversioon mitu korda kõrgem kui teistes veebipoodides.

15+

Erinevat turgu

10-15%

Konversioonimäär

89%

Inimestel on kavatsus osta

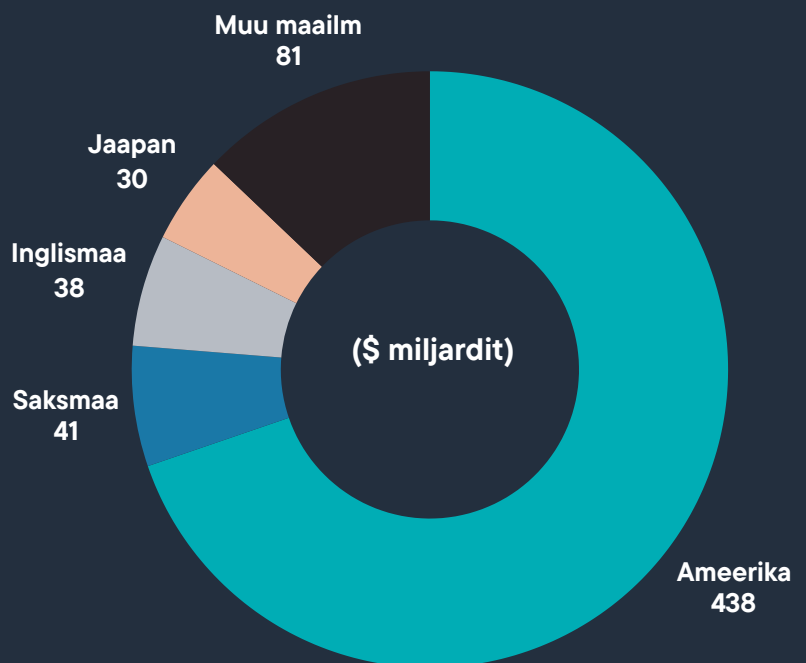
\$628

miljardit müük kokku
Amazonis 2024. aastal

60%

Amazoni müükidest
teevad **3pl müüjad**.

Amazoni müügid riigiti



Ülemaailmses e-kaubanduses domineerib jätkuvalt Amazon, tehes 2024. aastal muljetavaldava 628 miljardi dollari suuruse müügikäibe, millest 60% tuleb kolmandatest osapooltest müüjatelt. Ameerika Ühendriigid on endiselt suurim turg, kuid ka teised rahvusvahelised turud aitavad Amazoni kogumüügile märkimisväärselt kaasa. Platvormi pidev laienemine ja uuendused teevad sellest atraktiivse võimaluse ettevõtetele, kes soovivad globaalselt kasvada.

Amazon Prime liikmete mõju



Prime liikmete arv

200M+



Käive läbi 3pl müüjate

\$376 BN



Prime vs mitte-Prime

2X

Amazonil on üle 200 miljoni Prime liikme, kes kulutavad platvormil kaks korda rohkem kui mitte-Prime kasutajad. Lisaks moodustavad kolmandate osapoolte müüjad 60% Amazoni kogukäibest, mis on 376 miljardit dollarit.

KUIDAS AMAZONIS MÜÜK TOIMUB?

💡 Amazonis müümise protsess

1 Vali oma müügiviis:

- *Fulfilled by Amazon* (FBA) – Saadad kauba Amazoni lattu ja Amazon edastab pärast tellimust kauba kliendile.
- *Fulfilled by Merchant* (FBM) – Saadad ise tellitud kauba kliendile.

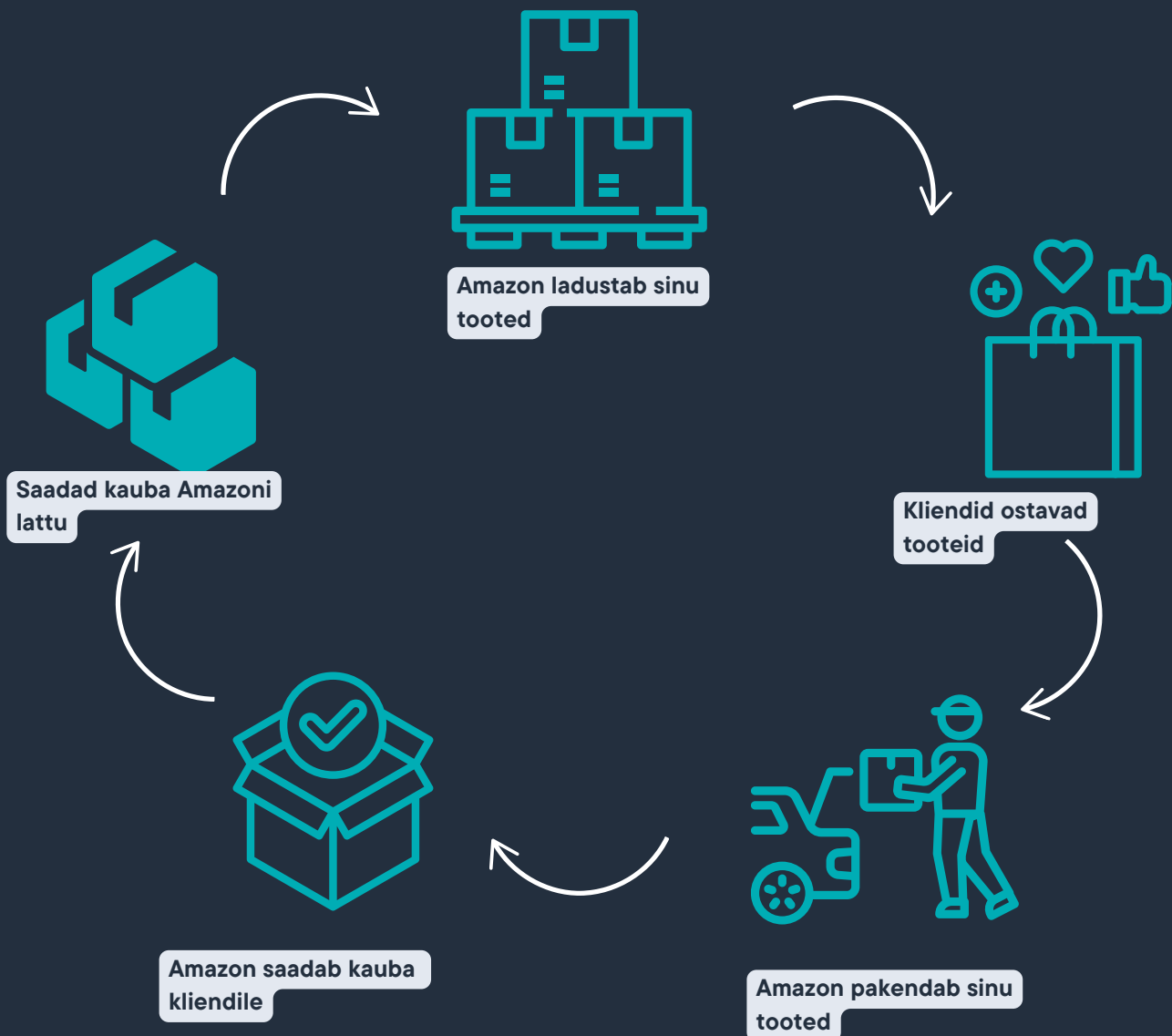
2 Loo Amazoni müügikonto.

3 Lisa oma tooted – optimeeri listingud ja tee head tootelehed.

4 Käivita reklaamid.

5 Saa oma esimesed müügid ja planeeri globaalne kasv.

FULFILLMENT PROTSESS



* Miks kasutada Amazon FBA?

Amazon FBA hoolitseb ladustamise, pakendamise, saatmise ja klienditeeninduse eest, võimaldades sinul keskenduda ettevõtte kasvatamisele. Prime'i sobivusega jõuavad tooted kiiremini klientideni, mis suurendab usaldust ja müüki. Amazon tegeleb ka tagastuste ja kliendipäringutega ning säästab sinu aega.

2-3X

Müügi kasv



30%-50%

Kõrgem konversioonimäär



DIGIHUB JUHEND AMAZONIS MÜÜMISEKS



4. SAMM

- Rankingu jälgimine ja parandamine
- Muudatuste tegemine
- Uute toodete lansseerimine
- Uutele turgutele laienemine
- Igapäevane haldus, optimeerimine ja probleemidega tegelemine

3 SAMM

- Amazoni reklaami seadistamine sh (*Exact, Broad ja Product targeting*) reklaamid
- Müügikampaaniate planeerimine

2. SAMM

- SEO-optimeerimine
- Amazon tootelehtede tegemine
- Amazon *brand story* tegemine
- Amazon *A+ content*
- Amazon *storefront*

1. SAMM

- Revüüanalüüs
- Konkurentsianalüüs
- Märksõnade uuring
- Tootelehtede ja disainbriifi loomine

PÕHIPROBLEEMID & KUIDAS DIGIHUB SAAB AIDATA

6

* Nõrgalt disainitud Amazoni
tootelehed ja *storefront*

* Kehvasti optimeeritud
tootelehed

* Nõrgad müügitexsid

* Puudulikult seadistatud
reklaam, mis ei too piisavalt
müüki

* Silmapaistvad Amazoni
tootelehed ja *storefront*

* Optimeeritud tootelehed
õigete märksõnadega

* Head müügitexsid, mis tõstavad
müüki

* Õigesti seadistatud reklaam,
mis kasvatab müüki



KOKKUVÕTE

7

Amazonis müümine pakub **VÕIMALUST** kasvatada sinu äri!

✓ SUUR KLIENDIBAAS

Miljonid kliendi ostavad Amazonis.

✓ SUUR USALDUS

Kliendid usaldavad Amazoni.

✓ KERGE LOGISTIKA (FBA)

Lihthe skaleerida, kasutades Amazon FBA mudelit.

✓ MÜÜ ÜLE MAAILMA

15+ turgu võimaldavad sul müüa kaupa üle maailma.

✓ REKLAAMI AMAZONIS

Mitmeid viise, kuidas teha reklaami oma toodetele.

✓ BRÄNDI TUNTUSE KASVATAMINE

Amazonis müümine võib avada sinu ärile uusi müügivõimalusi teistes kanalites.



DIGIHUB

on sinu **PARTNER**
Sinu Amazoni äri
kasvatamisel!

MIKS VALIDA **DIGIHUB** AMAZONI MÜÜKIDE KASVATAMISEL PARTNERIKS?



VÕTA MEIEGA ÜHENDUST JA PANEME
SU AMAZONI MÜÜGID KASVAMA

VÕTA ÜHENDUST