



REPUBLIC OF ESTONIA
MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS

Ärivõimalused Aasias saatkonna vaade (fookusega Indial)

Riho Kruuv

EV suursaadik Indias, Malaisias, Myanmaris, Singapuris ja Sri Lankal

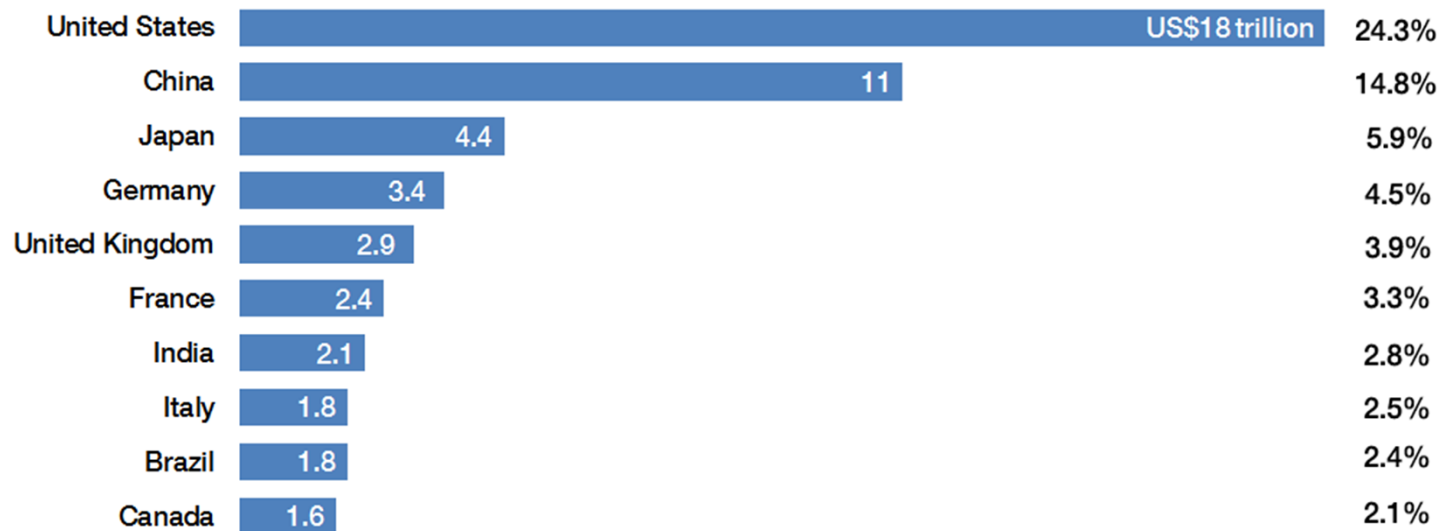
18.04.2018



Maailma majanduspilt (1)

The world's biggest economies

GDP in current USD and share of global total, latest World Bank data, 2015





Source: World Bank and Visual Capitalist



Maailma majanduspilt (2)

Emerging markets will dominate the world's top 10 economies in 2050 (GDP at PPPs)

	2016	2050	
China	1	1	China
US	2	2	India
India	3	3	US
Japan	4	4	Indonesia
Germany	5	5	Brazil
Russia	6	6	Russia
Brazil	7	7	Mexico
Indonesia	8	8	Japan
UK	9	9	Germany
France	10	10	UK

 E7 economies  G7 economies

Sources: IMF for 2016 estimates, PwC analysis for projections to 2050



Suures plaanis*:

Küsimus ei ole selles, kas minna!

Küsimus on millisest riigist, millal, millest ja kuidas alustada?

* Hoiatus! On erandeid, Aasia turg ei ole siiski sobilik kõigi/kõige jaoks!



EL-India majandussuhete kontekst

- EL India suurim kaubanduspartner ja FDI allikas:
 - Kahepoolne kaubandus: EL #1 – 13,7% - 77,0 milj EUR (exp 37,8 milj EUR)
 - Teenused: maht 28,4 milj EUR (exp 13,8 milj EUR)
 - Investeeringute maht: EL # 2 (51,2 milj EUR, üle 6000 EL firma IN-s)
- Domineerivad suured EL liikmesriigid, aga mitte ainult!
- Vabakaubanduslepingu (sisaldab ka inv. kaitset) läbirääkimised käimas
- EL delegatsioon valdkonnas aktiivne:
 - Tõstatab EL ettevõtete probleeme turule sisenemisel India valitsusega
 - Korraldab EL ettevõtetele messidel ühist osalemist ning ühisstendide loomist
 - Eesti olnud EUDEL partnerriigiks erinevatel IKT/kübervaldkonna/medtech üritustel



REPUBLIC OF ESTONIA
MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS

Eesti ja India majandussuhted

(2016/2017)

- Eksport 57,8 milj EUR
- Ca 85 Indiasse eksportivat ettevõtet
- Domineerivad masinad/seadmed (44%), paberimass ja sellest tehtud tooted (27%), puittooted (14%) ja metalltooted (8%)
- India investeeringud Eestisse 1,9 mln EUR (info ja side, hulgikaubandus)
- Eesti investeeringud Indiasse 2,6 mln EUR (info ja side, kinnisvara, tervishoid)
- Eestis 67 India osalusega ettevõtet



India turu iseloomustus

- Suur aga organiseerimata (1,3 mlrd inimest)
- Terve alamkontinent - 29 osariiki ja 7 territooriumi
- Etniliselt ja kultuuriliselt väga mitmekesine (sarnasus EL-ga?)
- Kiiresti kasvav – ca 7% aastas
- Igale poole korruga ilmselt ei jõua. Samm-sammult edasi!
- Suuremad keskused: Delhi, Mumbai, Bangalore
- Hinnatundlik: suured kogused, väikesed marginaalid
- Läbipaistvus sageli väike. Kes mida otsustab? Kes juhib mängu?
- Ärimajade (perekondade) suur kaal majanduses
- E-värk areneb kiiresti, aga isikliku suhtlemise kaal endiselt väga suur



Turule sisenemise viisid

- Variante palju, sõltub äri iseloomust
- Kohaliku partneriga ühisettevõtte loomine Indias ilmselt kõige praktilisem
 - Partner omab kogemusi, suhtevõrgustikke ning tunneb turgu
 - „Kohaliku ettevõtte“ eelised 😊
- Riskid:
 - Kontroll kaubamärgi ja intellektuaalomandi üle
 - Eesti osapoole vähene kontroll operatsioonide üle (ressursid ja pühendumine!)
- Tootmisüksuse rajamine Indiasse (*Make in India* programm!)



Kuidas jõuda sihile

- Kannatlikkus ja sihikindlus
- Vajalik pikaajaline vaade, kiired võidud ebatõenäolised
- 2-3 kohtumist teineteise tundmaõppimiseks ja usalduse loomiseks
- Suhtevõrgustiku loomine ja hoidmine kriitilise tähtsusega (suhtluse üledoos!?)
- Alternatiivid olulised! 1:10-st kontaktist toob ehk tulemuse
- Vigu tuleb paratamatult ette
- Äripartnerite vahetus on igati OK



REPUBLIC OF ESTONIA
MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS

Ärikontaktide leidmine

- Google aitab, aga ei asenda kohale tulemist ja silmast-silma suhtlemist
- Messidel osalemine
- Kojad, erialaliidud
- Eesti saatkond sh EAS esindaja ja aukonsulid (Indias 4)
- Suust-suhu kontaktinfo levik (küsi!)
- Valitsuse liikmete visiidid koos äridelegatsiooniga



Valdkondlikud võimalused

- 85 Indiasse eksportivat ettevõtet (2016 lõpu seis)
- Valdkonnad väga erinevad!
- Geograafiline kaugus, transpordi aeg ja hind olulised faktorid
- Saatkonna hinnangul siiski suurimad võimalused:
 - IKT ja kübertehnoloogia
 - Biotehnoloogia
 - Meditsiinitehnoloogia
 - Targa Linna lahendused



REPUBLIC OF ESTONIA
MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS

Kokkuvõte

- Aasia turg ei ole kerge, aga pakub vaieldamatult suurimaid pikaajalisi kasvuvõimalusi
- Vajalik on korralik ja hästi läbi mõeldud strateegia ning tegevuskava
- Eeldab pikaajalist pühendumist ja ressursside planeerimist
- Kohalike partnerite kaasamine väga oluline!
- Suhtlemine, suhtlemine, suhtlemine!
- Tagasilööke tuleb niikuinii, aga tuleb edasi pressida!
- Kasutage enam meie tugisüsteeme (EE ja EL stk, aukonsulid)



REPUBLIC OF ESTONIA
MINISTRY OF FOREIGN AFFAIRS

Tänu ja edu Aasia turgudel!

Kontaktid

Suursaadik Riho Kruuv:

Riho.Kruuv@mfa.ee

EAS esindaja hr Ankit Bahl:

Ankit.Bahl@eas.ee (inglise keel)