

Juta Lander



HARIDUSKÄIK

Uppsala Ülikool – Bakalaureusekraad Rahvusvaheline ärijuhtimine, 2016 – 2019

Sälj & Marknadshögskolan/ Handelshögskolan/Umeå Ülikool – Key Account Management, 2010 - 2012

Kesk-Eesti Arenduskeskus Erakool, Majutusasutuse teenindaja, 2002–2003

Tartu Teeninduskool, Turismindus, 2000 – 2002

Tsirculiina Keskkool, 1996 – 1999

TÖÖKOGEKUS

Expand Abroad Services, asutaja, aug. 2020 –

Viimase kahe aasta jooksul olen üles ehitanud konsultatsiooniettevõtte endale täiesti uues valdkonnas: loonud brändi ja kodulehe, välja töötanud pakutavad teenused ja hinnastuse ning laialdase kontaktvõrgustiku Rootsis, Eestis, Lätis ja Leedus. Koduleht: www.expandabroadservices.com

Ettevõtte eesmärgiks on eelkõige aidata leida Rootsi tootmisettevõtetel uusi äri võimalusi Balti riikides, peamiselt metalli- ja masinatööstuse valdkonnas.

Äri võimaluste hulka kuuluvad uute strateegiliste tarnijate, edasimüüjate ning uute investeeringute leidmine Eestis, Lätis või Leedus.

Hansavest Rental OÜ, piirkonnajuht, veeb. 2020 – juuni 2020

Minu ülesandeks oli ettevõtte äritegevuse laiendamine Rootsi turule. Tegelesin tööjõuteenuse müügi ja turundamisega, vastutasin eelarve ja tegevusplaani koostamise eest ning hinnakujunduse ja kollektiivlepingute rakendamisega. Alustasin ISO 9001:2015 kvaliteedisüsteemi väljatöötamisega ning tegelesin värbamise ja töökuulutuste kujundamisega.

Hansavest Rental OÜ, konsultant, veeb. 2019 – jaan. 2020

Minu tööülesanneteks oli turu uuringu läbiviimine, eeltöö ja ettevalmistus, et äritegevust laiendada kohalikule turule. Küllastasin aastal 2019 Elmia Subcontractor messi Jönköpingus, et kohtuda potentsiaalsete klientidega ja turustada Hansavesti tööjõuteenuseid Rootsi turul.

Compentus AB, consulting manager, aug. 2019 – jaan. 2020

Vastutasin ettevõttes IT-konsultatsiooniteenuste ärivaldkonna eest. Minu tööülesanneteks oli IT-konsultantide värbamine, müügitöö ja digitaalne turundus. Üks minu väljatöötatud brändiprojektidest oli "Elu konsultandina", mille eesmärk oli tugevndada tööandja brändi konsultantide seas.

Compentus AB, müügi- ja turundusjuht, okt. 2017 – aug. 2019

Minu esimeseks ülesandeks oli hinnata ettevõtte olemasolevat värbamisprotsessi ja luua järjepidev digitaalne turundustegevus sotsiaalmeedia kanalites. Peale hindamist muutsin äriplaani ja koostasın turundusstrateegia koos selge kommunikatsiooniplaaniga. Minu töögrupis töötasid UX/UI disainer ja kaks programmeerijat ning me kujundasime ümber brändi, kodulehe ja sotsiaalmeedia kanalid ning kohandasime tekste, mis kõnetasid meie ettevõtte sihtgruppi. Töö tulemusena oli meil kergem värvata konsultante ja tänu sellele suurendasime ettevõtte käivet.

CareerBuilder Nordic AB, key account manager, jaan. 2016 – aug. 2019

Tegelesin ettevõtte olemasolevate ja uute potentsiaalsete klientidega. Pakkusin neile värbamisega seotud digitaalseid lahendusi ja Employer Branding teenuseid. Vastutasin kliendiärisuhete arendamisega ja kliendibaasi suurendamisega. Töötasin välja uue lisateenuse, mis aitas ettevõtetel hinnata nende värbamisprotsessi ja kuidas kandidaadid nende kaubamärki tajusid, eesmärgiga tõhustada värbamise tulemust ning säästa ettevõtete raha.

Monster Worldwide Scandinavia AB, account manager, jaan. 2014 – dets. 2015

Minu ülesandeks oli olemasolevate klientidega suhtlemine ja uute leidmine. Ettevõtte müügieesmärkide täitmine läbi aktiivse müügitöö ja kliendisuhete hoidmine. Samuti kliendikoosolekute läbiviimine, läbirääkimiste pidamine, pakkumiste tegemine ning klientide nõustamine.

Eniro Sverige AB, sales representative, veeb. 2013 – aug. 2013

Minu ülesandeks oli olemasolevate klientidega suhtlemine ja lepingute pikendamine ning lisateenuste pakkumine. Koosolekute läbiviimine, läbirääkimiste pidamine ja pakkumiste tegemine.

Metro Nordic Sweden AB, account manager, aug. 2012 – jaan. 2013

Tööülesandeks oli uute klientide leidmine. Ettevõtte müügiesmärkide täitmine läbi aktiivse müügitöö, pakkumiste tegemine ja läbirääkimiste pidamine.

Rica Hotels AB, Müügiesindaja, nov. 2007 – juuli 2012

RestaurangAssistans AB, Hotelli administraator, aprill 2006 – nov. 2007

AB Mc Donalds Brommaplan, Restorani töödejuht, märts 2004 – sept. 2006

KEELETEOSKUS

Eesti keel – emakeel

Rootsi keel – igapäevane suhtluskeel

Inglise keel – kõnes ja kirjas hea. Suhtlen klientidega igapäevases töös.

TÄIENDAV INFO

Eesti-Rootsi Kaubanduskoda, juhatuse liige, 2022 -

Lions Club International, Club Globen, asepresident, aprill 2011 – juuni 2013

Olin kaks aastat pühendunud Lionsi liige. Meie klubis valiti mind asepresidendiks ja ürituste juhatajaks, kus ma vastutasin ürituste ja tegevuste korraldamiste eest.

Enterprise Estonia, praktika, aug. 2011 – nov. 2011

Praktika jooksul tegelesin Eesti ettevõtete ekspordipäringutele vastamisega ja partnerotsingutega. Tegin turuanalüüse mitmele tööstusvaldkonnale ja tegelesin statistikaga koostamisega.